





Cofinanciado por:









Enquadramento do estudo



As transformações económicas consolidadas na viragem do século



A intensidade e difusão das transformações na economia portuguesa



A face intangível do crescimento económico e os serviços na competitividade valor



As recomendações de políticas públicas: perspetivas futuras



Enquadramento do estudo



As transformações económicas consolidadas na viragem do século



A intensidade e difusão das transformações na economia portuguesa



A face intangível do crescimento económico e os serviços na competitividade valor



As recomendações de políticas públicas: perspetivas futuras



1. Enquadramento do estudo

A escala do entrosamento de serviços na indústria e vice-versa é cada vez maior com efeitos na competitividade que importa compreender

O ponto de partida

"Os serviços numa estratégia de competitividade valor"

O desenvolvimento dos serviços conheceu, ao longo da segunda metade do século XX, uma primeira fase fundamentalmente centrada nos serviços finais (*consumer services*) que representou uma grande transformação na sociedade.

Com o avanço da globalização e, sobretudo, com a digitalização e com a convivência de economias muito diferenciadas, avançaram os serviços às empresas (*producer services*), ou designados serviços intermédios, sendo crescente a procura no mercado e o desenvolvimento destes serviços dentro das empresas.

ALGUMAS QUESTÕES DE PARTIDA...

Em que consiste o fenómeno da servitização e que implicações tem no crescimento económico?

Quais os efeitos na competitividade e produtividade das empresas?

Qual o papel dos serviços na agenda estratégica europeia e nacional?

Primeira fase:

Foco nos serviços finais (consumer services)

Globalização Digitalização

Segunda fase:

Avanço dos serviços às empresas (producer services)



desenvolvimento dos serviços

1. Enquadramento do estudo

O estudo pretende apresentar um quadro desafiador de reflexão para a construção de uma nova agenda para o crescimento sustentável em Portugal

Pertinência e estrutura de abordagem do estudo

A pertinência do estudo "Os serviços numa estratégia de competitividade valor"



Promover discussão fundamentada sobre uma abordagem renovada ao tema do crescimento económico e da globalização



Refletir sobre o papel dos serviços na consolidação de um novo paradigma de afirmação da "economia do valor" sobre a "economia das quantidades"



Contribuir para a construção de uma nova agenda para o crescimento sustentável em Portugal

Estrutura do estudo



As transformações económicas consolidadas na viragem do século



A intensidade e difusão das transformações na economia portuguesa



O papel central dos serviços na economia



A face intangível do crescimento económico e os serviços na competitividade valor



As recomendações de políticas públicas: perspetivas futuras





Enquadramento do estudo



As transformações económicas consolidadas na viragem do século



A intensidade e difusão das transformações na economia portuguesa



A face intangível do crescimento económico e os serviços na competitividade valor

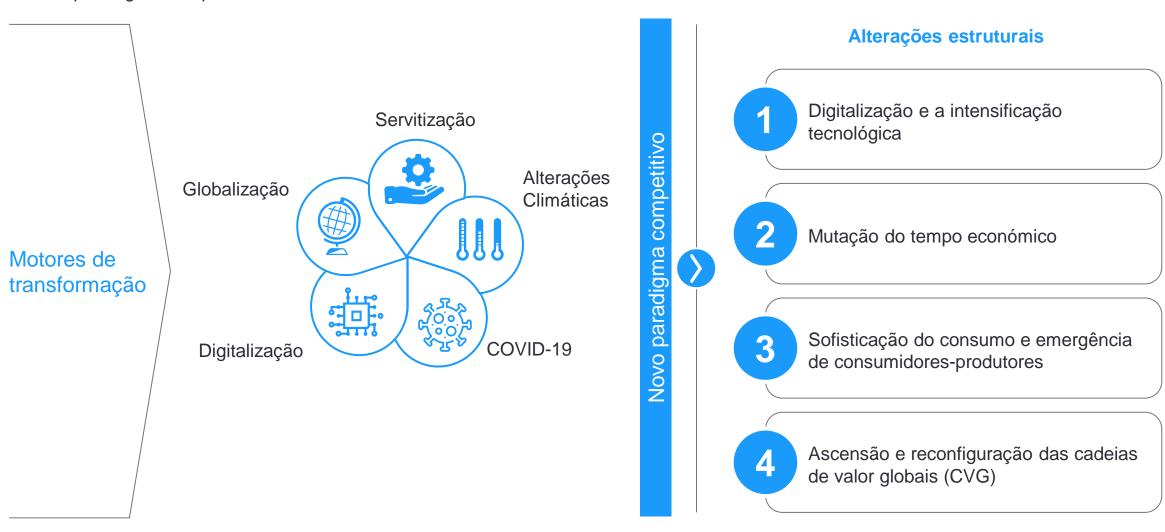


As recomendações de políticas públicas: perspetivas futuras



As mais recentes tendências e transformações exigem adaptações na compreensão das dinâmicas de competitividade e de desenvolvimento económico

O novo paradigma competitivo



As mutações que as economias enfrentam complexificam-se no quadro da globalização e da reconfiguração das cadeias globais de valor

Alterações estruturais



Digitalização e a intensificação tecnológica



Digitalização como motor de transformações societais

Resiliência das indústrias com processos produtivos tecnologicamente mais evoluídos



Desafio de medir a transição digital e respetivo impacto

Maior interação entre

consumidores e produtores

Interação em tempo real

Marketing relacional

Marketing on time



Mutação do tempo económico

As tendências dominantes expõem a convergência para decisões económicas com horizontes focados em "ciclos de vida" mais longos, completos e complexos

Pessoas

- Envelhecimento
- Novas necessidades sociais
- Desafios de sustentabilidade demográfica

Produto e produção

- ▶ Mais tempo na conceção
- Redução da vida útil dos produtos
- Aceleração do tempo de respostas ao mercado
- Sustentabilidade como fator de competitividade

Competências

- Crescentes exigências de competências
- Multiskill e adaptação constante

Sofisticação do consumo e emergência de *prosumers*

Novas exigências dos consumidores

- 1 Sustentabilidade
- 2 Rapidez
- 3 Flexibilidade

apidez

3) Flexibilidade

Emergência dos *prosumers*

Agentes económicos simultaneamente consumidores e produtores



Ascensão e reconfiguração das cadeias de valor globais (CVG)

Ascensão das multinacionais



Fragmentação das atividades de produção por diferentes localizações



A evolução das CVG tem tido diferentes ritmos de crescimento e transformações significativas

1980

Aceleração das CVG

- ▶ Rápido crescimento
- ► Fragmentação das cadeias de produção

2008

Quebra, recuperação e estagnação

- ▶ Impacto crise financeira 2008
- Período de crescimento reduzido e intermitente

2019/2020

Os desafios da Covid-19

 Procura de equilíbrio entre resiliência e eficiência





Enquadramento do estudo



As transformações económicas consolidadas na viragem do século



A intensidade e difusão das transformações na economia portuguesa



A face intangível do crescimento económico e os serviços na competitividade valor



As recomendações de políticas públicas: perspetivas futuras

A evolução da economia portuguesa tem evidenciado um esgotamento lento e contínuo do dinamismo dos processos de criação de riqueza e de competitividade

Perfil da competitividade interna e externa

Duplo fenómeno de divergência da economia portuguesa

- ▶ Um ritmo de crescimento de Portugal inferior ao ritmo EU
- O ritmo de crescimento da UE é inferior ao ritmo da crescimento da economia mundial

Alguns fatores justificativos do desempenho desfavorável da economia nacional

- 1 Ecossistema pouco propício a investimentos transformadores
- Perfil produtivo com maior enfoque na competitividade-custo do que na competitividade-valor
- 3 Política fiscal e ritmo da reforma das instituições desalinhadas
- 4 Integração de menor valor acrescentado nas Cadeias de Valor Globais
- 5 Desequilíbrios do perfil de internacionalização da economia nacional



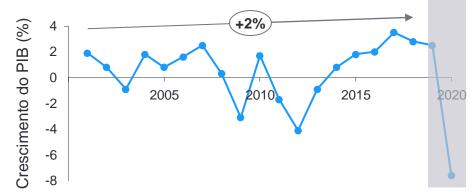
Novo modelo de crescimento que equilibra as várias dinâmicas da economia nacional através da promoção de:

Procura interna

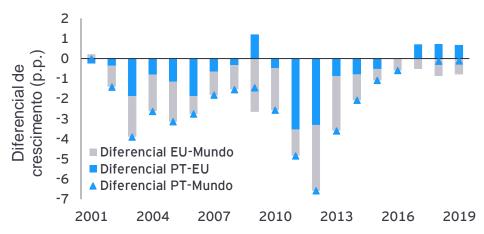
Investimento de maior valor acrescentado

Perfil exportador

Taxa de crescimento do PIB de Portugal | 2001-2020



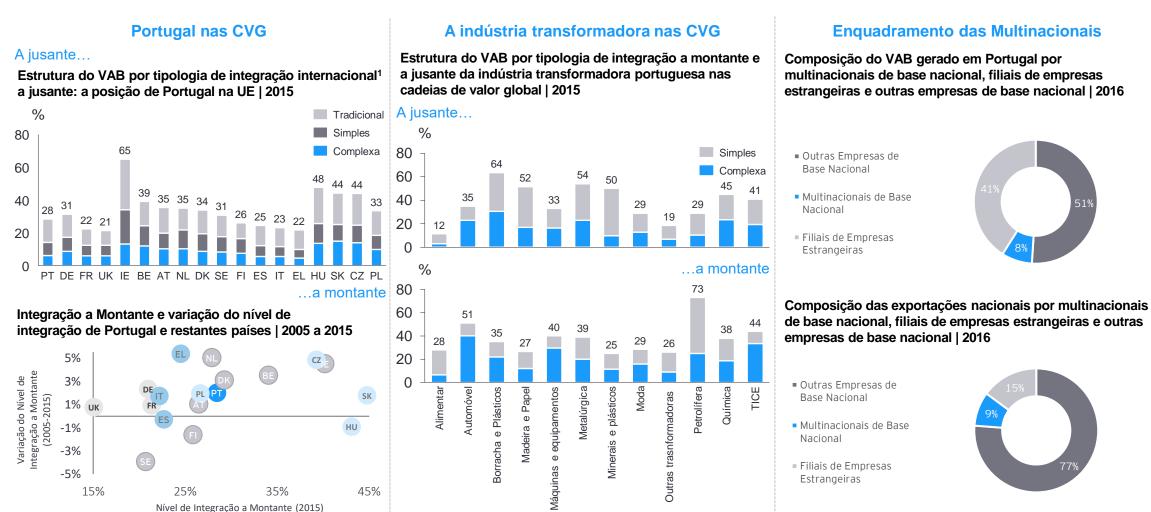
Diferencial de crescimento entre a economia portuguesa, mundial e da União Europeia | 2001 - 2019



EY Parthenon

A participação de Portugal em atividades de comércio internacional e nas CVG têm vindo a aumentar, neste último caso, a diferentes ritmos

Integração nas CVG



^{1.}É comum distinguir-se entre CVG simples e CVG complexas. No primeiro caso, os fatores produtivos cruzam apenas uma fronteira. No segundo caso, os fatores produtivos cruzam pelo menos duas vezes fronteiras nacionais (sendo que pode ser a mesma).





Enquadramento do estudo



As transformações económicas consolidadas na viragem do século



A intensidade e difusão das transformações na economia portuguesa



A face intangível do crescimento económico e os serviços na competitividade valor



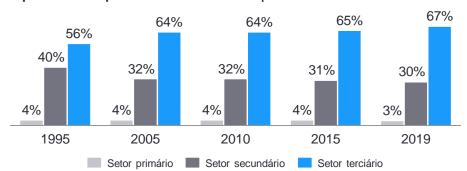
As recomendações de políticas públicas: perspetivas futuras

A servitização das economias é uma tendência forte que coloca os serviços como elementos integradores e decisivos do desenvolvimento económico

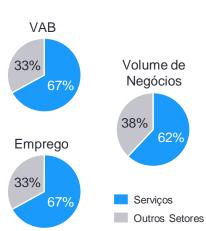
O papel central dos serviços na economia

Evolução da relevância dos serviços

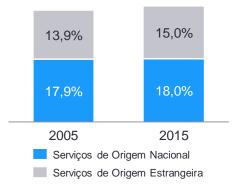
Empresas do Top 500 da revista Fortune | 1995-2019



Relevância dos servicos na economia nacional | 2018



Incorporação de serviços nas exportações da indústria transformadora portuguesa | Fluxos de valor acrescentado | 2005 e 2015



Servitização

A servitização na produção é caracterizada pelo processo de intensificação do peso dos serviços incorporados no valor gerado através da produção de bens e pela apresentação de soluções integradas produto-serviço. É definida como a estratégia de agregação de valor aos produtos por meio da oferta de serviços relacionados. Ocorre quando uma empresa passa a fornecer os bens através de soluções de serviços em vez da simples venda do produto.

Tendências da servitização na Europa













Formas de servitização

- Aquisição de serviços intermédios
- ▶ Incorporação de serviços in house
- Oferta combinada de serviços complementares aos bens produzidos

Principais benefícios

- ✓ Maior produtividade e eficiência no processo de produção
- ✓ Aumento da capacidade e intensidade exportadora
- ✓ Maior diferenciação
- ✓ Aumento dos níveis de rentabilidade
- ✓ Aumento do número de postos de trabalho

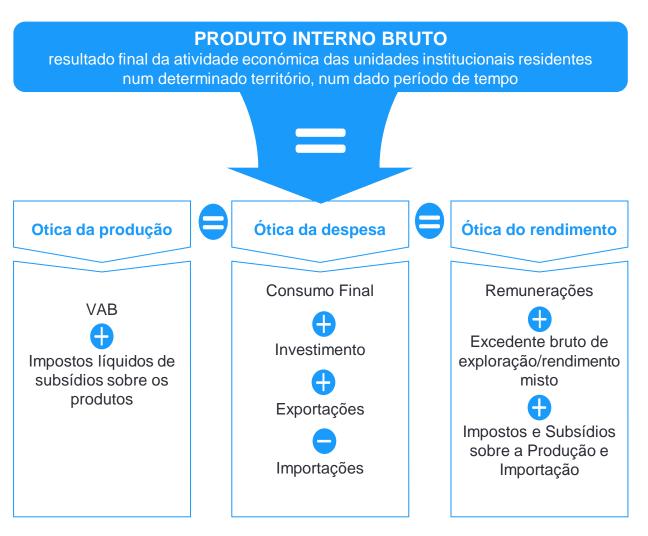
Source: Revista Fortune: INE

O "PIB", seja enquanto conceito, seja enquanto indicador de medida, encontra-se hoje muito provavelmente irremediavelmente ultrapassado

Limitações do PIB na medição do crescimento económico



- Indicador agregado que permite sintetizar a evolução da dimensão de uma dada economia
- ►Indicador que evoluiu no tempo (comércio internacional, inovação)





- ▶Um "ser" com mais de oitenta anos, encontra-se envelhecido e, muito provavelmente, ultrapassado
- ▶ Dificuldades e limitações na avaliação e medida do crescimento económico e do bem-estar



Com a crescente servitização mistura-se o tangível e o intangível numa nova proposta de valor mais completa que ultrapassa a economia das quantidades

A economia do valor e economia das quantidades

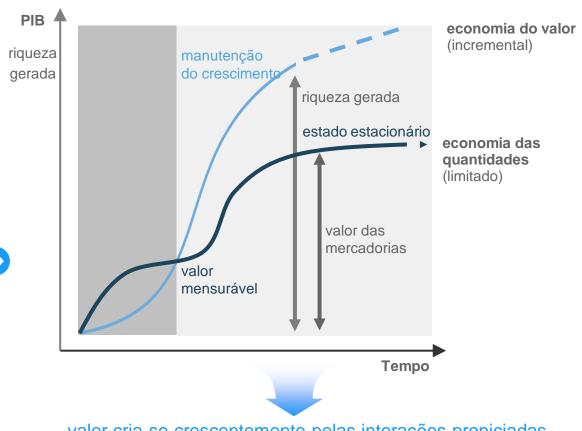
A economia das quantidades

- economia centrada na produção de mercadorias relativamente homogéneas e indiferenciadas
- predominância de empresas do setor primário e secundário, no tecido empresarial
- notória diferenciação entre a "indústria" e os "serviços"

A economia do valor

economia centrada na produção de soluções e experiências diferenciadas e diferenciadoras

- ▶ integração crescente entre bens e serviços que se complementam
- ativismo crescente dos consumidores nas cadeias de valor (prosumers)
- peneralização da "economia da informação" a um ritmo acelerado
- ascensão da relevância da cultura e da criatividade como fatores competitivos
- centralidade dos serviços (terciarização do consumo e servitização da produção)

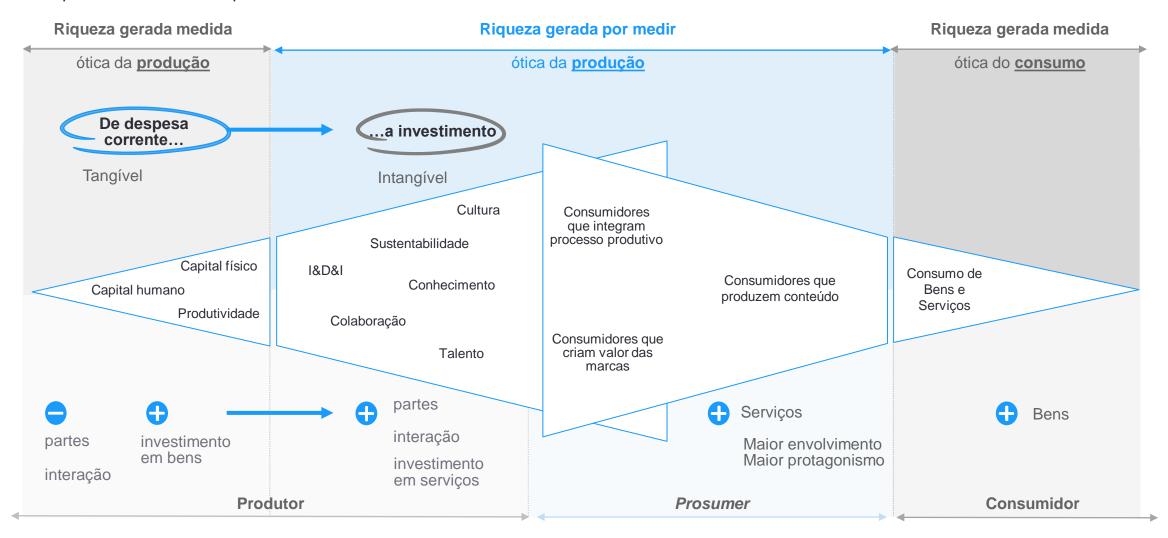


valor cria-se crescentemente pelas interações propiciadas pelos fatores intangíveis e não tanto pelas características e funcionalidades isoladas incorporadas nos produtos



A proposta de um modelo de compreensão e medição do crescimento mais inovador, que incorpore as novas dimensões explicativas da criação de valor nas economias

Novo quadro de referência para avaliar o crescimento económico





Enquadramento do estudo



As transformações económicas consolidadas na viragem do século



A intensidade e difusão das transformações na economia portuguesa



A face intangível do crescimento económico e os serviços na competitividade valor



As recomendações de políticas públicas: perspetivas futuras

O estudo permite evidenciar a centralidade dos serviços na afirmação da "economia do valor" sobre a "economia das quantidades"

Conclusões

O NOVO PARADIGMA COMPETITIVO

- ▶ Globalização
- ▶ Digitalização e aceleração da inovação e intensificação tecnológica
- ▶ Servitização
- ▶ Agravamento das alterações climáticas
- ▶ Pandemia COVID-19

Mutação do tempo económico

Crescente sofisticação do consumidor

Emergência dos prosumers

Ascenção e reconfiguração das CVG

As transformações económicas na viragem do século aliadas à globalização traduziram-se em alterações estruturais nas economias

O POSICIONAMENTO DA ECONOMIA PORTUGUESA



Desaceleração do crescimento da economia portuguesa

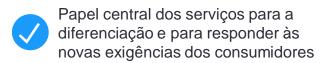
- Desafios conjunturais e estruturais associados
- ►Incerteza em torno da recuperação da atual crise económica



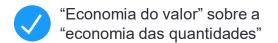
Cadeias de valor global e a ascensão das multinacionais

As tendências e transformações estão a entrar na rotina da economia portuguesa

NOVA ABORDAGEM AO CRESCIMENTO ECONÓMICO







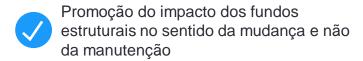
Proposta de modelo fundamentado na importância de compreender a qualidade e a direção do crescimento

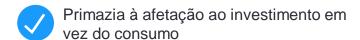


O estudo termina com propostas para uma profunda renovação das políticas públicas nas suas dimensões económicas, sociais e territoriais

Recomendações

Premissas maximizadoras do potencial de aplicação de fundos





Distinção do papel do "novo investimento" (globalização, valor acrescentando)

Apoio a projetos mobilizadores, colaborativos e cooperativos

Aposta em estratégias de desenvolvimento de cooperação multi-regional

Real investimento na capacitação e no capital humano, reconhecendo-se os benefícios da servitização

Recomendações de política pública para a afirmação dos serviços

A. Promoção da integração digital e do papel dos serviços na geração de novos fatores competitivos



B. Valorização do papel dos serviços na interação empresarial essencial ao fomento do reequilíbrio e consolidação da internacionalização da economia portuguesa



C. Dinamização dos serviços como fator de atratividade e valorização do potencial endógeno promovendo a coesão territorial



D. Afirmação dos serviços como pilar da transição climática e da aceleração da organização das formas de economia circular



E. Reconhecer a centralidade dos serviços na resposta aos novos desafios da competitividade e da sustentabilidade





